

АГРАРНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

КЛАССИФИКАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫХ ФОРМ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ

О, А. Фролова, к. э. н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» НГИЭИ

Аннотация. В статье рассматривается современная классификация организационно-правовых форм в РФ, а также преимущества и недостатки каждой организационно-правовой формы.

Ключевые слова: организационно-правовая форма, форма хозяйствования, форма собственности.

В период, который принято называть периодом плановой экономики, существовало две основные формы собственности государственная и кооперативно-колхозная. Соответственно, и организационно-правовые формы предприятий представляли собой либо государственные предприятия, либо предприятия, организованные на коллективной форме собственности. Теоретически выдвигалось и обосновывалось утверждение о том, что в отраслях промышленности наиболее эффективной является форма государственных предприятий, а коллективным формам собственности отводилось сельское хозяйство, сфера торговли и обслуживания. Конкретные формы предприятия были

весьма разнообразны - от хозрасчетных участков до многофункциональных комбинатов в промышленности и от артелей до колхозов и потребительских обществ - в сфере коллективной собственности. Существование различных форм было обусловлено либо специфической деятельностью, либо особенностями технологии производства отдельных видов продукции. Внутри одной отрасли или крупного промышленного объединения могли создаваться предприятия, формы которых обуславливались требованиями концентрации или специализации производства.

В концепции земельных отношений в сельском хозяйстве исследователи Россельхозакадемии выделяют три формы собственности - государственную, коллективную и частную.

В. И. Фролов, рассматривая организационно-правовые аспекты хозяйствования, также называет три формы собственности: государственную, коллективную и частную.

К. И. Панкова выделяет две ее базовые формы: государственную и частную. Вместе с тем она отмечает. «Базовые формы собственности могут модифицировать, функционировать в разных вариантах, и... на этой многовариантной основе складываются хозяйственные уклады, общая экономическая обстановка в реальной жизни проявляется как хозяйственно многоукладная [4, с. 10 - 13].

Но согласно ст. 8 Конституции Российской Федерации признается и защищается частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. Аналогичным образом в ст. 212 Гражданского кодекса Российской Федерации указывается «В Российской Федерации признается частная» государственная, муниципальная и иные формы собственности» [1].

Наличие в этих формулировках дополнений «иные формы собственности» свидетельствует о неполном пере-

числении форм собственности, предусмотренных в нормативных документах.

В мировой практике сложились два основных направления развития: первое - формирующееся из отрицания государственной собственности и абсолютизме частной, второе - на функционировании многоукладного сектора экономики, из регулировании государства в рамках понятия социальной справедливости. Первое направление характерно для Великобритании и США, второе - для большинства западноевропейских стран, Канады, Израиля, Китая.

Форма хозяйствования - это система организационно-экономических отношений, основанная на типе уклада хозяйственной деятельности.

Организационно-правовая форма - это система норм и правил ведения хозяйственной деятельности, основанная на определенных формах собственности и порядке образования уставного капитала, принципах материального и морального стимулирования, механизмах управления, в также различных мерах ответственности собственников организации и других основных положений функционирования, которые закреплены в учредительных документах.

Как говорилось выше, в РФ признаются и защищаются следующие формы собственности:

1. Муниципальная собственность.
2. Государственная собственность.
3. Частная собственность.

К муниципальной собственности относятся муниципальные предприятия, к государственной - государственные унитарные предприятия. К частной собственности относятся:

1. Хозяйственные товарищества в общества.
2. Акционерные общества.
3. Унитарные предприятия.

4. Производственные кооперативы.

5. Крестьянские (фермерские) хозяйства.

6. Подсобные хозяйства.

Рассмотрим основные организационно-правовые формы сельскохозяйственных организаций.

Хозяйственные товарищества создаются в форме:

- полного товарищества;
- товарищества на вере [5, с. 46 - 47].

Участниками полных товариществ и товариществ на вере могут быть как коммерческие организации, так и индивидуальные предприниматели. Прибыль и убытки полного товарищества распределяются между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале. Все участники полного товарищества обязаны заниматься производственной деятельностью и несут солидарную ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом. В товариществе на вере, наряду с участниками, осуществляющими предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (полные товарищи), имеются участники - вкладчики, которые не осуществляющими предпринимательскую деятельность и несут риск убытков в пределах своих вкладов. Вкладчик не принимает участия в управлении товариществом, он получает часть прибыли, причитающуюся на его долю в складочном капитале [6, с. 7].

Товарищества как полные, так и на вере не получили широкого применения в сельскохозяйственной практике.

Обществом с ограниченной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенные учредительными документами; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по

его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Участники общества, внесшие вклады не полностью, несут солидарную ответственность по его обязательствам в пределах стоимости неоплаченной части вклада каждого из участников.

Число его участников не должно превышать предела, установленного Законом об обществе с ограниченной ответственностью (мировой опыт свидетельствует о необходимости установления такой границы на уровне от 30 ~ 50 участников, с тем, чтобы общество отличалось от акционерного общества, у которого, напротив, обычно предусматривается минимум участников) [1].

Общество с ограниченной ответственностью имеет следующие особенности по сравнению с другими формами хозяйствования:

1. Является разновидностью объединения капиталов и не требует обязательного личного участия своих членов в делах общества;

2. Уставный капитал общества разделен на доли участников и соответствует ответственности по долгам общества.

Преимущества общества с ограниченной ответственностью:

- возможность быстрого аккумулирования значительных средств;
- может быть создано одним лицом;
- члены общества несут ограниченную ответственность по обязательствам общества.

Недостатки заключаются в том, что уставный капитал не может быть меньше величины, установленной законодательством. Общество менее привлекательно для

кредиторов, так как члены общества несут только ограниченную ответственность по его обязательствам [5, с. 50]

Обществом с дополнительной ответственностью называется учреждение одним или несколькими лицам, уставный капитал которого разделен на доли, величина которых указывается в учредительных документах, и участники такого общества солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех соотношении к стоимости их вкладов. Такое общество является разновидностью общества с ограниченной ответственностью, и на него распространяются практически все его особенности, за одним главным исключением. При недостаточности имущества для удовлетворения требований кредиторов участники общества с дополнительной ответственностью могут быть солидарно привлечены к имущественной ответственности по долгам общества за счет личного имущества.

Акционерное общество. С 1 января 1996 г. введен в действие Закон РФ «Об акционерных обществах». Этот документ имеет большое значение для развития акционерной формы хозяйствования и выгодно отличается от предшествующих нормативных документов об акционерных обществах (АО).

Наконец-то, АО и акционеры получили более совершенный нормативный документ, что является хорошей предпосылкой для повышения эффективности их функционирования.

Акционерным обществом признается общество, уставный капитал которого разделен на определенное количество акций, приобретаемых участниками (акционерами), которые удовлетворяют их обязательные права по отношению к обществу.

Акционерные общества могут быть открытыми и закрытыми. Указание на тип акционерного общества должно быть отражено в уставе.

Открытое акционерное общество, по сравнению с закрытым, имеет более широкие возможности по размещению акций. Они могут проводить на акции как открытую, так и закрытую подписку.

Открытое акционерное общество (ОАО) отличается от закрытого (ЗАО) и по числу акционеров. В ОАО число акционеров не ограничено, а в закрытом обществе число участников не должно быть более 50. (Это положение не распространяется на ЗАО, созданные до января 1996 г.) Если число акционеров ЗАО превысит 50 человек, АО должно в течение года преобразоваться в ОАО. Размер уставного капитала должен быть:

- для ОАО - не менее 1000 минимальных размеров оплаты труда на дату регистрации общества;
- для ЗАО - не менее 100 минимальных размеров оплаты труда на дату регистрации общества.

АО может выпускать обыкновенные и привилегированные акции. Обыкновенные акции являются голосующими, размер дивиденда и ликвидационная стоимость заранее не предусматриваются, по привилегированным акциям устанавливается строгий процент дивидендов, но они не дают право на участие в управлении обществом.

Акционерные общества обладают как положительными, так и отрицательными моментами.

К положительным моментам относят:

- корпоративная форма доказала на практике свою рациональность там, где необходимы крупные капиталы, крупномасштабное производство), большая степень риска и совершенное законодательство;
- гарантировано то, что при выходе его участников, основной капитал общества будет уменьшен. Организация

капитала с помощью отчужденных (оборотных) ценных бумаг - акций дает возможность сконцентрировать большой капитал, первоначально распыленный среди множества мелких вкладчиков. А также возможность быстрого отчуждения и приобретение акций, особенно с помощью биржевого механизма и представительских акций, т.е. возможность быстрого, почти мгновенного, перелива большого капитала из одной сферы деятельности в другую, в соответствии со складывающейся конъюнктурой;

- являются проводниками ускорения НТП, так как им под силу осуществить весь цикл «наука - производство»

- имеют право выпускать акции (кроме других ценных бумаг);

- акционер несет ограниченную ответственность (в пределах своих акций) в случае банкротства общества.

К недостаткам корпоративного предпринимательства относят отсутствие возможности у всех владельцев акций принимать участие в управлении акционерным обществом, так как для реального контроля необходимо иметь около 20 % акций. В руках отдельных лиц сосредотачивается огромный капитал, что при отсутствии надлежащего законодательства и контроля со стороны акционеров может привести к злоупотреблению и не компетенции при его использовании, а также, по нашему мнению, отрицательным моментом является сложная и длительная процедура выпуска акций и подготовки, а также проведения собрания акционеров.

Производственный кооператив - это коммерческая организация, созданная гражданами для совместной деятельности по производству, переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции, а также для выполнения иной, не запрещенной законом деятельности, основанной на личном трудовом участии членов кооператива. Основными

членами производственного кооператива могут быть граждане РФ, достигшие возраста 16 лет, но не юридические лица.

К производственным кооперативам относятся сельскохозяйственные и рыболовецкие артели (колхозы) в кооперативные хозяйства (коопхозы).

Колхозы создаются гражданами на основе добровольного членства для совместной деятельности по производству, переработке, сбыту сельскохозяйственной продукции, а также для иной, не запрещенной законом деятельности, путем объединения имущественных паевых взносов.

Коопхозы организуются членами крестьянских хозяйств и (или) гражданами, ведущими личные подсобные хозяйства, на основе добровольного членства для совместной деятельности по обработке земли, производству животноводческой продукции или для выполнения иной деятельности, связанной с производством сельскохозяйственной продукции. Учредительным документом кооператива является устав, утвержденный общим собранием его членов.

Член кооператива имеет один голос при принятии решений общим собранием. Он вправе по своему усмотрению выйти из кооператива. В этом случае ему должна быть выплачена стоимость пая или выделено имущество, соответствующее его паю, а также осуществлены другие выплаты, предусмотренные уставом кооператива.

Производственный кооператив отличается от товариществ и от обществ. Это отличие заключается, прежде всего, в следующем.

Во-первых, производственный кооператив основан на добровольном объединении физических лиц - граждан, не являющихся индивидуальными предпринимателями, но участвующих в деятельности кооператива личным трудом.

Соответственно этому каждый член кооператива имеет один голос в управлении его делами независимо от размеров своего имущественного вклада.

Во-вторых, полученная в кооперативе прибыль распределяется с учетом их трудового участия, а не имущественного вклада (пая). Именно поэтому производственный кооператив охарактеризован в ГК РФ как артель.

В-третьих, члены кооператива несут дополнительную ответственность по его долгам, хотя и не всем своим имуществом, а в заранее определенном в уставе размере (что в какой-то мере сближает его с обществом с дополнительной ответственностью). Обычно этот размер является кратным по отношению к паевому взносу или долевого участию члена кооператива, но не может быть ниже предусмотренного законом минимума.

Членство в кооперативе возможно как для юридических лиц, так и физических лиц, не участвующих непосредственно в его деятельности, но осуществляющих определенные имущественные вклады и соответственно получающих на них известный доход.

Преимущества производственного кооператива:

- прибыль кооператива распределяется между его членами не пропорционально их паям, а в соответствии с их трудовым вкладом. В таком же порядке распространяется имущество, оставшееся поре ликвидации кооператива и удовлетворения требований кредиторов. Такой порядок распределения морально заинтересовывает каждого члена кооператива более добросовестно относиться к своему труду;

- законодательством не ограничивается число членов кооператива, что представляет большие возможности для физических лиц для вступления в кооператив;

- равные права всех членов в управлении кооперативом, так как каждый из них имеет только один голос.

Недостатки заключаются в том, что число членов в кооперативе должно быть не менее 5 человек, а это существенно ограничивает возможности их создания. Каждый член кооператива несет ограниченную субсидиарную ответственность по долгам кооператива [7, с. 53 - 55].

Унитарным предприятием признается государственная или муниципальная коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество. Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия/

Органом управления унитарного предприятия является руководитель, который назначается собственником либо уполномоченным органом и ему подотчетен.

Унитарные предприятия в зависимости от наличия вещного права подразделяются на два вида:

- унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения;

- унитарные предприятия, основанные на праве оперативного управления (казенное предприятие).

Государственные сельскохозяйственные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения, создаются по решению уполномоченного федерального государственного органа или органа субъекта РФ. Сфера деятельности федеральных государственных сельскохозяйственных предприятий определяется целями их создания: содействие научно-техническому прогрессу; развитие элитного семеноводства и племенного животноводства; внедрения передовых технологий; производства продукции для общественных нужд и т.д.

Государственные сельскохозяйственные предприятия, основанные на праве оперативного управления, создаются по решению Правительства Российской Федерации

на базе имущества, находящегося в федеральной собственности, или по решению администрации субъекта Российской Федерации на базе имущества, находящегося в собственности этого субъекта Федерации. Они могут создаваться на базе ликвидированного государственного предприятия: при нецелевом использовании выделенных федеральных средств; отсутствии прибыли по итогам двух последних лет; использовании недвижимого имущества, закрепленного за предприятием, с нарушением действующих положений.

По нашему мнению, унитарные предприятия, по сравнению с другими коммерческими организациями, имеют следующие особенности:

- не наделяются правом собственности на закрепленное за ним имущество (собственником имущества остается учредитель);
- имущество унитарного предприятия является неделимым, и ни при каких условиях не может быть распределено по долям и паям, в том числе между работниками унитарного предприятия;
- имущественная ответственность сохраняется за учредителем, а унитарное предприятие получает лишь ограниченные вещные права (хозяйственного ведения, либо оперативного управления);

Во главе унитарного предприятия стоит единственный руководитель (директор), который назначается собственником либо уполномоченным им органом и подотчетен только ему.

Крестьянские фермерские хозяйства по организационно-правовым формам только создаются только в форме индивидуальных предпринимателей, занимающихся сельским хозяйством [2].

Подсобные хозяйства населения по организационно-правовым формам подразделяются на :

- личные подсобные хозяйства (ЛПХ);
- индивидуальные и коллективные садоводства и огородничества;
- индивидуальные и коллективные животноводческие хозяйства.

Личные подсобные хозяйства ведут, в основном, сельские жители, имеющие дом в деревне и приусадебный участок при доме. Кроме этого, к этой категории следует отнести хозяйства городских и сельских семей, получивших участки для личного хозяйства.

Коллективные и индивидуальные садоводства -это подсобные хозяйства преимущественно горожан, получивших в пригородах земельные участки и использующие их для производства сельскохозяйственной продукции, так и для отдыха. На этих участках возведены дома (дачи).

Коллективные и индивидуальные животноводческие хозяйства — это подсобные хозяйства населения, как правило, из поселков городского типа, которым выделены земли для пастбища скота и сенокосения.

Коллективные и индивидуальные огороды выделены для занятия сельским производством сельских жителей, живущих в многоквартирных домах и не имеющих приусадебных земель, а также для части горожан. На землях, выделенных под огороды, запрещается строительство жилых домов и сооружений.

В современных условиях переход к рыночной экономике осуществляется на основе различных форм хозяйствования, равноправие которых признано законодательно. В то же время дискуссии о преимуществах той или иной формы хозяйствования не прекращаются. В этой связи проблема объективного сопоставления эффективности различных форм хозяйствования является актуальной. Выявление критериев их оценки представляет теоретический и практический интерес.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации, часть первая от 30.11.94 г. № 51 - ФЗ (в ред. ФЗ от 10.01.03 г. № 15 - ФЗ, от 23.12.2003 г. № 182 - ФЗ).
2. Федеральный закон «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» от 11.06.03 г. // Собрание законодательства РФ, 2003 г., № 24, ст. 2249.
3. Федеральный закон «О личном подсобном хозяйстве» от 21.06.2003 г. // Собрание законодательства РФ, 2003 г., № 28, ст. 2881.
4. Панков, К. И. Собственность в аграрной реформе. РУЦНИИМ, М., - 1995. - 13с.
5. Сергеев, И. В. Экономика предприятия: Учебное пособие. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2001. - 304 с.
6. Узун, В. Я. Реформирование сельскохозяйственных предприятий: социально-экономический анализ (1994 - 1997 гг.) - М.: Феникс - 152 с.
7. Экономика сельскохозяйственных предприятий/ И. А. Минаков (и др.). - М.: КолосС, 2003 - 528 с.

CLASSIFICATION OF ORGANIZATIONAL-LEGAL FORMS IN THE AGRICULTURALL PRODUCTION OF RUSSIA

***O. A. Frolova**, the candidate of economic sciences, the docent of the chair «Book keep, the analysis and audit», Nizhniy Novgorod state engineering-economic Institute*

***Annotation.** The modern classification of organizational-legal forms in Russia is considered in the article. Also the advantages and disadvantages of each organizational-legal forms are considered*

The keywords: organizational-legal form, form of managing, form of property

СЫРЬЕВАЯ ЗОНА МОЛОЧНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ: СУЩНОСТЬ И НАПРАВЛЕНИЯ ОПТИМИЗАЦИИ

Н. В. Яшкова, к.э.н., доцент кафедры «Экономическая теория» Московского государственного университета путей сообщения (Нижегородский филиал)

Аннотация. Приведена сущность сырьевой зоны, рассмотрены ее компоненты и показатели эффективного развития, дан перечень критериев, лежащих в основе оптимизации состава сырьевой зоны и маршрутов доставки молока. Определены цели оптимизации состава сырьевой зоны и маршрутов доставки молока.

Ключевые слова: сырьевая зона, плотность сбора молока, критерии оптимизации сырьевой зоны, компоненты сырьевой зоны, принципы оптимизации состава сырьевой зоны.

В условиях рыночной экономики выжить и успешно развиваться может только крупное и стабильно работающее предприятие. Основным условием стабильного функционирования молочного завода является его бесперебойное снабжение сырьем, которым является цельное молоко.

Потенциальными поставщиками молока являются сельскохозяйственные организации, крестьянские (фермерские) хозяйства и хозяйства населения. Однако во всех категориях происходит сокращение поголовья коров за ис-